

Profil Perusahaan



PT Asuransi Wahana Tata adalah perusahaan asuransi umum yang telah hadir melayani nasabah sejak 1964. Kini, Aswata adalah salah satu perusahaan asuransi umum terbesar di Indonesia dengan kekuatan permodalan yang solid didukung oleh dedikasi kurang lebih dari 850 karyawan di 68 kantor yang tersebar di seluruh wilayah Indonesia.

Aswata melayani nasabah individu hingga korporasi dengan beragam solusi Asuransi Umum seperti Asuransi Properti, Asuransi Kendaraan Bermotor, Asuransi Pengangkutan, Asuransi Rangka Kapal dan Pesawat Terbang, Asuransi Rekayasa, Asuransi Minyak & Gas, Asuransi Uang, Asuransi Tanggung Gugat, Asuransi Penjaminan, Asuransi Kecelakaan Diri, Asuransi Perjalanan dan Asuransi Sepeda. Aswata aktif bekerjasama dengan berbagai bank dan lembaga keuangan lainnya, broker asuransi/reasuransi, reasuransi terkemuka baik dalam dan luar negeri, profesional *loss adjuster*, *independent surveyor*, agen-agen asuransi dan bengkel-bengkel mobil terbaik.

Aswata terus mengembangkan sistem teknologi informasi terintegrasi, LINTASWATA, yang mampu melayani seluruh proses bisnis perusahaan di semua jaringan kantor pemasarannya secara online. Aswata Call Center 24 Jam 1500298 juga hadir bersama dengan beragam moda komunikasi seperti *e-mail* dan sosial media untuk mempermudah nasabah menghubungi perusahaan.

Pelayanan melalui chatbot Virtual Assistant Aswata (VANIA) dan Aplikasi Online *siDia* yang memudahkan nasabah untuk proses penutupan dan klaim di seluruh jaringan kantor.



PT ASURANSI WAHANA TATA KANTOR PUSAT

Cedung Asuransi Wahana Tata
Jl. H.R. Rasuna Said Kav. C-4
Jakarta 12920, Indonesia
Telp. (021) 520 3145, 520 3146
Fak. (021) 520 3149
e-mail : aswata@aswata.co.id
website : www.aswata.co.id

Hubungi
kantor
pemasaran
terdekat
kami di
kota Anda



JARINGAN KANTOR :

Ambon, Bandar Lampung, Bandung, Balikpapan, Banjarmasin, Banyuwangi, Batam, Bitulion, Bekasi, Bogor, Bontang, Bukittinggi, Cirebon, Denpasar, Gorontalo, Depok, Duri, Jakarta Agency, Jakarta Binatck Indah, Jakarta Rosana, Jakarta Senari, Jambi, Jember, Karang, Kediri, Kendal, Kotaboggu, Kudus, Kupang, Makassar, Malang, Manado, Mataram, Medan, Muara Bung, Padang, Padang Sidempu, Palembang, Pekanbaru, Palembang, Pekanbaru, Semarang, Serang, Sorong, Sukoharjo, Surabaya Jember, Surabaya Tunjangan, Surakarta, Sorong, Tangerang, Tarakan, Telukmalaya, Tanjung, Tege, Temate, Yogyakarta.



Asuransi Kredit Perdagangan

Melindungi Bisnis Dari Piutang Berisiko



PT ASURANSI WAHANA TATA

PT Asuransi Wahana Tata berizin dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan

ASURANSI KREDIT PERDAGANGAN

Perlindungan Piutang untuk mendukung Manajemen Kredit dalam mendorong Pertumbuhan Bisnis.

Apa itu Asuransi Kredit Perdagangan?

Asuransi Kredit Perdagangan memberikan proteksi bagi perusahaan terhadap gagal bayar atas utang komersil. Hal ini dapat memastikan bahwa faktur tagihan akan dibayar dan pengelolaan manajemen risiko komersial dan politik dalam perdagangan.

Siapa yang Memerlukan Asuransi Kredit Perdagangan?

Setiap perusahaan yang saat ini menjual atau memiliki potensi untuk menjual produk / jasa kepada perusahaan lain dengan metode pembayaran secara Akun Terbuka / Kredit, berencana menjangkau pangsa pasar baru, atau sedang mencari pembiayaan dari bank.

Apa Manfaat dari Asuransi Kredit Perdagangan?

1. Perlindungan dari Gagal Bayar dan Kerugian Besar

- Melindungi arus dana dari dampak debitur yang bermasalah.
- Melindungi dari gagal bayar dan kepailitan pelanggan.
- Perusahaan dapat melakukan klaim asuransi atas faktur yang tidak terbayar.

2. Ekspansi Penjualan

- Menawarkan pembayarn kredit dapat membantu memenangkan bisnis dari pesaing.
- Wawasan profil risiko yang lebih jelas tentang pelanggan & prospek.
- Lebih baik dalam memilih klien dan secara efisien memproses pesanan baru.

3. Pengurangan Cadangan Piutang Tak Tertagih

- Kelola piutang dagang dengan lebih baik.
- Pertahankan profitabilitas, minimalkan biaya admin dan biaya penagihan.
- Membebaskan modal yang dialokasikan untuk cadangan piutang yang tak tertagih.

4. Persyaratan Pembiayaan

- Meningkatkan peluang untuk mendapatkan pembiayaan dari bank.
- Selain kas, piutang usaha merupakan salah satu aset yang paling likuid dan aman.
- Kualitas piutang meningkat dengan asuransi kredit.

Bagaimana Cara Kerja Asuransi Kredit Perdagangan?



Keterangan Gambar :

1. Pemasok mengambil polis asuransi kredit perdagangan dengan Aswata.
2. Pemasok menjual secara kredit kepada pelanggan.
3. Aswata melakukan pemeriksaan stabilitas keuangan dan kemampuan pelanggan untuk membayar barang / jasa yang diterima.
4. Aswata melakukan pemantauan risiko selama periode polis dan mengkonfirmasi jumlah kredit yang dapat dijamin.
5. Perusahaan dapat menjual kepada pelanggan secara kredit dan mengetahui bahwa jika pelanggan tidak dapat membayar, Aswata akan menanggung pembayaran tersebut.

Solusi Mudah & Cepat Sesuai Kebutuhan :

Memberikan gambaran bisnis untuk mendapatkan indikasi mengenai biaya premi, manfaat dan struktur solusi yang sesuai dengan kebutuhan.

Biaya akan diperhitungkan dari :

- Besarnya estimasi penjualan secara kredit yang akan di capai sesuai dengan proyeksi penjualan yang akan diasuransikan,
- Pengalaman gagal bayar di masa lalu,
- Sektor industry perdagangan dan tingkat risiko pelanggan, dan
- Tingkat risiko negara tujuan transaksi perdagangan secara kredit